4. Deutscher AAL-Kongreß
AAL und E-Health@Home:
Erfolgreiche Umsetzung von Innovationen
trotz vielfältiger Restriktionen

Joachim Liesenfeld/Kay Loss

Berlin , 25. Januar 2011

Ausgangsthesen und empirische Grundlagen

Modell: Innovationen und Restriktionen

E-Health@Home: 4 Business Cases

Zusammenfassung

- An-Institut der Universität Duisburg-Essen (UDE)
- 30 Jahre angewandte sozialwissenschaftliche Forschung (Transfer und Beratung)
- 7 Forschungs- und Projektgruppen
- Aktuelle Forschungsschwerpunkte

Bildung und
Weiterbildung

Steuerung und
Verwaltung

Migration und
Integration

Polizei und
Sicherheit

Demografie und
Gesundheit

Wasser und
Umwelt

Schwerpunkte Demografischer Wandel

- Kommunale Sozial- und Altenhilfeplanung
- Qualitätsmanagement in Altenhilfeeinrichtungen
- Betriebliche Bewältigung des demografischen Wandels in Betrieben (mit alternden Belegschaften)

- Konsortialführung im BMBF-Verbundprojekt E-Health@Home

- Koordination der Fokusgruppe „Wirtschaftliche Grundfragen und Geschäftsmodelle“ des BMBF-Förderschwerpunktes „Technologien und Dienstleistungen im demografischen Wandel“

- „Homecare Services“ im Rahmen des Effizienzclusters LogistikRuhr

Die erfolgreiche Diffusion von Innovationen in den Bereichen von AAL und E-Health@Home hängt davon ab, ob diese jeweils auf allen Systemebenen Interoperabilität gewährleisten:

- **funktional**
- **ökonomisch**
- **politisch**

Projekt E-Health@Home

- Gefördert vom Bundesministerium für Bildung und Forschung (BMBF)
- BMBF-Programm „Innovationen mit Dienstleistungen“ und Förderschwerpunkt „Technologie und Dienstleistungen im demografischen Wandel“ (16 Projekte)
- Laufzeit: 09/2008 – 08/2011
- Mission: Diffusion telemedizinischer Services für Ältere auf Basis innovativer Geschäftsmodelle gestalten und fördern!

- E-Health@Home-Landkarte
- 4 Business-Cases mit Industriepartnern

- Landkarte = Datenbank (Federführung: IAT Gelsenkirchen)
- Systematischer Überblick über den Stand von E-Health und AAL in Deutschland , bisher über 250 Anwendungen erfasst
- Identifizierung und Analyse erfolgreicher E-Health- und AAL-Anwendungen/Dienstleistungen
- Identifizierung und Analyse der zugrunde liegenden Geschäftsmodelle sowie der Restriktionen

- Beispiel Medizinisches Feld

- Beispiel Verortung in der horizontalen Wertekette

Viele der Projekte setzen sich nicht durch oder lassen erhebliche Diffusionsprobleme erkennen. Die Gründe liegen insbesondere auf drei Ebenen:

Akzeptanz bei der Zielgruppe

Markteinführung und Geschäftsmodell

**Diffusion in der komplexen Governance
des Gesundheitssystems**

Quelle: grauert Mathias Knigge

**Universal und
User Centered Design**

Quellen:
Rogers, Everett M. : *Diffusion of Innovations*, New York 2003.
Gersch 2009

Business Cases

- **Homecare-Konzept für langzeitbeatmete Lungenpatienten**
Remeo = Ich kehre Heim
- **Partner: Linde AG**
- **Statt einer intensiv-medizinischen Betreuung werden u. a. COPD-4 Patienten ambulant zu Hause versorgt.**
- **Verbesserung der medizinischen Versorgungs- und der Lebensqualität der Patienten**
- **schrittweise Überführung der Patienten aus dem Krankenhaus über ein Center (Vorbereitung der Patienten, Schulung der Angehörigen) nach Hause**
- **Linde fungiert als „systemischer Dienstleister“ mit relativ hoher Fertigungstiefe bei allen notwendigen Teilleistungen (Endgeräte, Gas, Pflegeeinrichtungen, Pflegepersonal, Pflegedienstleistungen).**

Leistung/
Funktionalität

Behandlung zu Hause statt
intensivmedizinisch

Wertschöpfung

Linde AG als Orchestrator,
1. Gesundheitsmarkt

Governance

Regelversorgung, regionale
Aushandlung integrierter
Versorgungsverträge

2. Beispiel: Netzwerk diabetischer Fuß

- Wundmanagement diabetischer Füße
- Verbesserung der medizinischen Versorgung
- Vermeidung von Eskalationen

Quelle: CID GmbH

- Partner:
 - Centrum für integrierte Diabetesversorgung (CID GmbH)
 - Ärztenetzwerk Köln
- Einsatz einer intersektoralen Kommunikationsunterstützung

Leistung/
Funktionalität

Wundmanagement = Verbesserung der Versorgungsqualität

Wertschöpfung

Ärzt Netzwerk (Community) mit Orchestrator, Umlagemodell, 1. Gesundheitsmarkt

Governance

Regelversorgung, Regionales Ärztenetzwerk Aushandlungsprozess

- **Partner**
 - Stiftung Liebenau
 - Scemtec Automation
 - T-Systems
- **Skalierbares Monitoringsystem für Privatwohnungen, stationäre Einrichtungen und alternative Wohnformen (aktuell: Musterwohnungen)**
- **Schwerpunkte:**
 - Aktivitätsmonitoring
 - Sturzerkennung
- **Individuell konfigurierbare Alarmparameter und -prozeduren**

mein zuhause

Die Leistungen der Koordinierungsstelle

1. **Beratung und Begleitung** über Möglichkeiten gesundheitlicher Versorgung und finanzieller Unterstützung, **ambulantes Case Management**
2. **Vermittlungsservice:** Einleitung und Organisation von Services und Gesundheitsleistungen bei qualitätsgeprüften Partnern Stärkung der Dienstleister, Vereine und Initiativen aus dem Quartier
3. **Servicecard mit 24 Stunden Erreichbarkeit und Beratung Service** für Angehörige und Dienstleister
4. **Modulleistungen (z.B. Reisen mit Assistenz, Optimierte Überleitung)**
5. **Preisvorteile für GEWOBA-Kunden**

Modul Optimierte Überleitung:

Begleitung von Zuhause in das Krankenhaus und zurück; Orchestrator aller Beteiligten (Hausarzt, Krankenhaus, Taxi, Apotheke, Sanitätshaus, Haushaltshilfe, Vereine etc.)

Die betrachteten Business Cases beruhen auch auf technologischen Fortschritten, die eigentlichen Innovationen sind verknüpft mit Dienstleistungsinnovationen, also in neuer Form generiertem Kundennutzen.

Innovationen im Bereich E-Health@Home sind Ergebnis von (zumeist koordinierten) Aktionen von Akteursgruppen oder Netzwerken, die sich selbst marktorientiert organisieren.

Innovationen, die auf den 1. Gesundheitsmarkt zielen, sind auf Koordinationsprozesse im Governance-System angewiesen, benötigen aber letztlich politisch-regulatorische Entscheidungen, um sich erfolgreich zu etablieren.

Innovationen, die auf den 2. Gesundheitsmarkt zielen, sind aber auf klar erkennbare Leistungsversprechen sowie Wertschöpfungsarchitekturen angewiesen, die Erlösquellen für alle Beteiligten eröffnen.

Für den 2. Gesundheitsmarkt von einer besonderen Relevanz sektoraler und regionaler Governance ausgegangen werden.

Vielen Dank für ihre Aufmerksamkeit!

www.e-health-at-home.de

Joachim Liesenfeld

Kay Loss

Rhein-Ruhr-Institut für
Sozialforschung und Politikberatung (RISP) e.V.
an der Universität Duisburg-Essen

0203/280 99 19

joachim.liesenfeld@uni-due.de

kay.loss@uni-due.de